

Unser Auftraggeber gehört mit mehr als 20 Standorten und über 1.400 Mitarbeitern zu den größten Flachglasveredlern in Europa. Die Unternehmensgruppe produziert Gläser für Fassaden und Fenster sowie Interieurlösungen und entwickelt als Vollsortimenter für alle relevanten Einsatzgebiete hochwertige Produkte und Problemlösungen.

Für die Holding in **Westerstede** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Leiter Vertrieb (m/w) **mit Entwicklungsperspektive zum Holding-Geschäftsführer**

Ihre Aufgaben

- Marktpotenziale nachhaltig entwickeln und erschließen
- Innovative Marktsegmentierungsstrategien in den einzelnen Geschäftsfeldern entwickeln und mit den verantwortlichen Regional-Geschäftsführern umsetzen
- Vertriebsaktivitäten systematisch evaluieren und die Erfolgskontrolle sicherstellen
- Niederlassungen der Unternehmensgruppe in den operativen Vertriebsaktivitäten unterstützen
- Zentrale Verkaufsveranstaltungen vorbereiten und umsetzen sowie die vereinbarten Maßnahmen begleiten/controlen
- Zentraler Ansprechpartner Vertrieb für Holding-Geschäftsführung und Führungskräfte der Gruppe
- Wettbewerbsaktivitäten beobachten und analysieren
- Enge Abstimmung und Zusammenarbeit mit dem geschäftsführenden Gesellschafter der Gruppe

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Steuerung von Vertriebs-/Marketingaktivitäten in der glasverarbeitenden Industrie/Handel/Fenster/Fassadenbau und/oder Baustoffzuliefer-Industrie
- Erfahrungen aus Tätigkeiten in mittelständischen industriellen Unternehmen
- Kompetenz im Umgang mit Technik, Zahlen und betriebswirtschaftlichen Zusammenhängen
- Bereitschaft, „neue Wege“ zu gehen und „über den Tellerrand“ hinaus zu schauen
- Ausgeprägte Ziel- und Ergebnisorientierung
- Hohe Leistungsbereitschaft, Flexibilität und Belastbarkeit
- Sicheres Auftreten mit hoher Kommunikationsfähigkeit
- Umzugsbereitschaft in Richtung Oldenburg/Westerstede (Wohnort)

Sie suchen nach einer beruflichen und persönlichen Perspektive? Dann nutzen Sie Ihre Chance! Unser Auftraggeber bietet Ihnen eine entwicklungsfähige Position in einem dynamischen und erfolgreichen Führungsteam.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, rufen Sie uns an. Norbert Wimmelmeier erreichen Sie unter der Nr. (01 72) 6 00 71 82 – auch abends und am Wochenende. Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung.

PerNet Personalberatung GmbH
Norbert Wimmelmeier
Wolfsbusch 9
53773 Hennef

Tel.: 0 22 48 . 9 09 83 37
mobil: 01 72 . 6 00 71 82
Fax: 0 22 43 . 91 60 62
eMail: n.wimmelmeier@pernet-gmbh.com
Web: www.pernet-gmbh.com

