

Unser Auftraggeber produziert Isolierglas sowie Einscheiben- und Verbundsicherheitsglas an mehreren Standorten und ist seit über 50 Jahren ein verlässlicher Partner für das verarbeitende Handwerk. Hochmotivierte und sehr gut ausgebildete Mitarbeiter sichern den nachhaltigen Erfolg des Unternehmens.

Für die Region **Köln/Aachen** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Verkaufsleiter (m/w)

Ihr Aufgabengebiet

- Verantwortung für den Verkauf des Unternehmens
- Steuerung der Verkaufsteams
- Umsetzung und Weiterentwicklung der Verkaufsstrategie
- Umsetzung der Ziel- und Budgetvereinbarungen
- Entwicklung neuer Vertriebsstrategien
- Persönliche Betreuung der TOP-Kunden

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische/technische Ausbildung
- Berufliche Erfahrungen im Verkauf von veredeltem Flachglas (ISO, ESG, VSG etc.) und/oder vergleichbaren Produkten
- Erfahrungen in der Beratung von (glas)technisch anspruchsvollen Anwendungen und Produkten
- Nachweisbare Vertriebsserfolge
- Sicherer Umgang mit gängigen PC-Anwendungen
- Souveränität im persönlichen Auftritt
- Beratungskompetenz und Hands-on-Orientierung
- Führungserfahrung
- Hohe Ziel- und Ergebnisorientierung

Sie suchen nach persönlichen Perspektiven? Dann nutzen Sie Ihre Chance. Unser Auftraggeber fördert Führungskräfte intensiv und systematisch.

Sie fühlen sich angesprochen? Dann rufen Sie uns an. Norbert Wimmelmeier erreichen Sie unter der Nr. 01 72 . 6 00 71 82 – auch abends und am Wochenende. Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Online-Bewerbung.

PerNet Personalberatung GmbH
Norbert Wimmelmeier
Wolfsbusch 9
53773 Hennef

Tel.: 0 22 48 . 9 09 83 37
mobil: 01 72 . 6 00 71 82
Fax: 0 22 43 . 91 60 62
kontakt@pernet-gmbh.com
www.pernet-gmbh.com