

Unser Auftraggeber produziert Isolierglas sowie Einscheiben- und Verbundsicherheitsglas an mehreren Standorten und ist seit über 50 Jahren ein verlässlicher Partner für das verarbeitende Handwerk. Hochmotivierte und sehr gut ausgebildete Mitarbeiter sichern den nachhaltigen Erfolg des Unternehmens.

Für den **Standort Köln** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Mitarbeiter Vertrieb Innendienst (m/w)

Ihr Aufgabengebiet

- Kunden eigenverantwortlich betreuen
- Nachhaltige Kundenbindung und Kundenzufriedenheit sicherstellen
- Kundenbeziehungen ausbauen und weiterentwickeln
- Aufträge effektiv abwickeln
- Angebote und Kalkulationen erstellen
- Vertriebsideen entwickeln, einbringen und umsetzen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische/technische Ausbildung
- Fachkenntnisse in Glas-, Fenster- und/oder Fassadenbau
- Erfahrungen in der Kalkulation von veredelten Glasprodukten
- Möglichst Erfahrungen im Vertrieb von veredeltem Flachglas (Isolierglas, ESG, VSG etc.)
- Hohes Engagement und Einsatzbereitschaft für das Ziel „hohe Kundenbindung und Kundenzufriedenheit“
- Sicherer Umgang mit gängigen PC-Anwendungen
- Beratungskompetenz und Hands-on-Orientierung
- Kontaktfreudige und kommunikative Persönlichkeit

Sie wollen sich beruflich entwickeln und suchen nach persönlichen Perspektiven? Dann nutzen Sie Ihre Chance. Unser Auftraggeber fördert Mitarbeiter/innen intensiv und systematisch.

Sie fühlen sich angesprochen? Dann rufen Sie uns an. Norbert Wimmelmeier erreichen Sie unter der Nr. (01 72) 6 00 71 82 – auch abends und am Wochenende. Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung.

PerNet Personalberatung GmbH

Norbert Wimmelmeier
Wolfsbusch 9
53773 Hennef

Tel.: (0 22 48) 9 09 83 37
mobil: (01 72) 6 00 71 82
Fax: (0 22 48) 91 56 61
n.wimmelmeier@pernet-gmbh.com
www.pernet-gmbh.com