

Unser Auftraggeber ist eine erfolgreiche mittelständische Unternehmensgruppe, die in sieben Niederlassungen und mit mehr als 400 Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen als Komplettanbieter Glasprodukte u. a. für Fenster, Fassaden und den Interieurbereich produziert.

Für den Standort **Potsdam** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Verkaufsleiter (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für den bundesweiten Vertrieb/Verkauf des Unternehmens
- Steuerung des Vertriebsteams (10 Mitarbeiter/innen) und Personalverantwortung für die Verwaltung
- Umsetzung und Weiterentwicklung der Verkaufsstrategie
- Umsatzverantwortung: über 12 Mio. Euro
- Entwicklung neuer Vertriebsstrategien
- Persönliche Betreuung der TOP-Kunden und Neukundenakquise
- Außendarstellung des Standortes extern und intern
- Zusammenarbeit mit dem Gruppen-Management

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische/technische Ausbildung
- Berufliche Erfahrungen im Verkauf von veredeltem Flachglas (ISO, ESG, VSG etc.) und/oder vergleichbaren Produkten
- Ausgeprägtes technisches Verständnis für veredelte Flachglasprodukte
- Mehrjährige berufliche Erfahrungen als Vertriebs-/Verkaufsleiter
- Nachweisbare Vertriebsserfolge
- Souveränität im persönlichen Auftritt
- Beratungskompetenz und Hands-on-Orientierung
- Ausgeprägte Team- und Kommunikationsbereitschaft
- Hohe Ziel- und Ergebnisorientierung
- Reisebereitschaft
- Wohnsitz in der Region Berlin/Brandenburg

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, rufen Sie uns an. Norbert Wimmelmeier erreichen Sie unter der Nr. (01 72) 6 00 71 82 – auch abends und am Wochenende. Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung, möglichst im PDF-Format.

PerNet Personalberatung GmbH
Norbert Wimmelmeier
Wolfsbusch 9
53773 Hennef

Tel.: 0 22 48 . 9 09 83 37
mobil: 01 72 . 6 00 71 82
Fax: 0 22 43 . 91 60 62
kontakt@pernet-gmbh.com
www.pernet-gmbh.com