

Unser Auftraggeber veredelt Glas und gehört zu den größten Unternehmen dieser Branche in Europa. Es produziert Gläser für Fassaden und Fenster sowie Interieurlösungen und beschäftigt bundesweit über 1.400 Mitarbeiter. Die fachliche Kompetenz und der persönliche Einsatz aller Mitarbeiter sowie das hohe Qualitätsniveau der Produkte sind seit vielen Jahren ein ständiger Garant für stetiges Wachstum.

Für eine Niederlassung in **Vechta** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Verkaufsleiter (m/w)

Ihr Aufgabengebiet

- Verantwortung für den Verkauf der Niederlassung
- Steuerung der Verkaufsteams
- Umsetzung und Weiterentwicklung der Verkaufsstrategie
- Umsetzung der Ziel- und Budgetvereinbarungen
- Persönliche Beratung und Betreuung der TOP-Kunden

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische/technische Ausbildung
- Berufliche Erfahrungen im Verkauf von veredeltem Flachglas (ISO, ESG, VSG etc.) und/oder vergleichbaren Produkten
- Erfahrungen in der Beratung von (glas)technisch anspruchsvollen Anwendungen und Produkten
- Nachweisbare Vertriebsserfolge
- Sicherer Umgang mit gängigen PC-Anwendungen
- Souveränität im persönlichen Auftritt
- Projekt- und/oder Führungserfahrung
- Hohe Ziel- und Ergebnisorientierung

Die Position ist mit konkreten beruflichen Entwicklungsmöglichkeiten verbunden.

Sie suchen nach persönlichen Perspektiven? Dann nutzen Sie Ihre Chance. Unser Auftraggeber fördert auch Nachwuchskräfte intensiv und systematisch.

Sie fühlen sich angesprochen? Dann rufen Sie uns an. Norbert Wimmelmeier erreichen Sie unter der Nr. (01 72) 6 00 71 82 – auch abends und am Wochenende. Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Online-Bewerbung.

PerNet Personalberatung GmbH

Norbert Wimmelmeier
Wolfsbusch 9
53773 Hennef

Tel.: (0 22 48) 9 09 83 37
mobil: (01 72) 6 00 71 82
Fax: (0 22 48) 91 56 61
n.wimmelmeier@pernet-gmbh.com
www.pernet-gmbh.com