

Die **Semcoglas-Gruppe** gehört mit bundesweit 19 Standorten und 1.600 Mitarbeitern aus mehr als 40 Kulturen zu den größten Flachglasveredlern in Europa. Unser Auftraggeber produziert Gläser für Fassaden, Fenster und Interieur. Als Vollsortimenter entwickeln wir hochwertige Produkte für alle relevanten Einsatzgebiete.

Für die Holding in **Westerstede** suchen wir zur Entlastung der vertrieblichen Geschäftsführung der SEMCO-Gruppe zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Leiter Vertrieb (m/w/d)

Die Position gehört zum engsten Vertriebsführungskreis der Gruppe und ist **mit der Perspektive Prokurist** verbunden.

Ihre Verantwortung

- Vertriebsaktivitäten in den Regionen nach einheitlichen Standards ausrichten, koordinieren und steuern
- Key-Account, Neukundengewinnung und überregionale Projekte in Abstimmung mit den regionalen Ansprechpartnern verantworten
- Vertriebs-Controlling etablieren und anhand vertrieblicher Kennzahlen die Vertriebssteuerung integrieren
- Unternehmens- und Vertriebsprozesse unter Berücksichtigung der Kriterien Wirtschaftlichkeit, Produktivität und Effizienz optimieren
- Verkaufsleiter in den Niederlassungen motivationsorientiert koordinieren und unterstützen
- Markt und Mitbewerber kontinuierlich beobachten, Marktdaten in einer Datenbank strukturieren und Konsequenzen für die eigenen Marktaktivitäten ableiten
- Neue Vertriebsideen und -konzepte erarbeiten und umsetzen, um abgestimmte Wachstumsziele zu erreichen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische/technische Ausbildung
- Erfahrungen als Führungskraft im Verkauf von veredeltem Flachglas (ISO, ESG, VSG etc.) und/oder in artverwandten Branchen (Glas-, Fassaden-, Metallbau)
- Erfahrungen im mittelständischen Umfeld
- Nachweisbare Vertriebsserfolge
- Hohe Leistungsbereitschaft und selbständige Arbeitsweise
- Hohe Ziel- und Ergebnisorientierung
- Souveränität im persönlichen Auftritt
- Fähigkeit, gute Lösungen „durchzusetzen“, bei gleichzeitig hoher Sozialkompetenz

Ihre Vorteile

- Feste Anstellung in einer wachsenden Unternehmensgruppe
- Werteorientierte Team- und Familienkultur
- Individuelle Weiterbildung und -entwicklung wird gefördert
- Maßnahmen zur Gesundheitsförderung

Sie suchen nach einer **entwicklungsfähigen Position**, die Ihnen Perspektiven für Ihre berufliche Entwicklung bietet? Dann nutzen Sie Ihre Chance. Die SEMCO-Gruppe fördert auch Nachwuchskräfte intensiv und systematisch.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, rufen Sie uns an. Norbert Wimmelmeier erreichen Sie unter der Nr. (01 72) 6 00 71 82 – auch abends und am Wochenende. Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung, möglichst im PDF-Format, mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltvorstellungen.

